

# Sales medewerker



Breepark is een groot vrijetijdspark aan de rand van Breda. Het is nog in ontwikkeling, maar biedt straks alles voor een complete dag uit. In het bruisende gebied gaan evenementen, entertainment, horeca, sport en natuur op unieke wijze samenkomen. 2 of 55.000 mensen, jong of oud, joggingbroek of driedelig pak: iedereen is er straks op zijn plek.

Breepark biedt een wisselend aanbod van evenementen, beurzen en festivals, zowel in- als outdoor. Met daarnaast verschillende vaste elementen: congres- en vergaderzalen, megabioscoop Kinopolis, sportwinkel Decathlon, een modern speelparadijs, leisurecentrum met bowling, lasergame area en escaperooms, en een natuurgebied met allerlei (sport)mogelijkheden. En dit alles in combinatie met diverse horecagelegenheden: pannenkoekenrestaurant, eetcafé, Restaurant Vandaag, Happy Italy, 5th Avenue en McDonald's.

Wij zijn op zoek naar uitbreiding binnen ons team in de vorm van een energieke en prikkelende

## **Sales medewerker (40 uur)**

Als sales medewerker laat jij geen verkoopkans onbenut. Je adviseert en benadert actief bestaande en nieuwe klanten en stelt passende offertes en overeenkomsten op. Jij hebt altijd je antennes uitstaan en ziet continue nieuwe mogelijkheden. Je prikkelt klanten en bent pas tevreden als het lukt om de partijen waar je mee in contact komt te overtuigen van de bijzondere mogelijkheden die Breepark biedt en hen verder te laten denken dan het (bedrijfs)evenement wat ze in eerste instantie zelf voor ogen hadden.

Een greep uit de werkzaamheden:

- Benaderen van potentiële klanten en het binnenhalen van nieuwe klanten;
- Presenteren van de vrijwel onbegrensde mogelijkheden van Breepark aan potentiële klanten/relaties;
- Zorgdragen voor een diverse en brede programmering van zowel onze evenementenhal, de vergader- en congresruimten en ons outdoorterrein;
- Op de hoogte zijn, blijven en volgen van marktontwikkelingen;
- Informeren en adviseren van de afdeling sales maar ook overige afdelingen m.b.t. ontwikkelingen op de markt en de wensen van mogelijke of bestaande klanten;
- Correcte afhandeling en verwerking van offertes en overeenkomsten.

## **Wat zijn jouw competenties:**

Sales is jouw ding! Je enthousiasmeert en hebt een positieve en motiverende instelling. Je hebt een gedreven en commerciële ondernemingsmentaliteit, bent representatief en staat positief tegenover het werken met concrete salesdoelstellingen.



**Wat heb je verder:**

- HBO denk- en werkniveau;
- Minimaal 2 jaar werkervaring in een commerciële functie in de evenementenbranche;
- Ruime inhoudelijke ervaring met evenementen;
- Kennis van en een netwerk in de evenementenbranche;
- Woonachtig in de regio Breda.

Wij bieden een marktconform salaris voor deze fulltime functie.

**Ben jij onze nieuwe collega?**

Durf jij deze uitdaging aan? Stuur dan je CV met foto en motivatie per mail naar [werken@breepark.nl](mailto:werken@breepark.nl) onder vermelding van sales medewerker.

Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.

